

Aktualnie prowadzimy projekt rekrutacyjny dla naszego Klienta z sektora IT i poszukujemy kandydatów na stanowisko **Specjalista ds. sprzedaży rozwiązań IT/ Handlowiec**

**Miejsce pracy:** Warszawa Praga Północ

Forma zatrudnienia dowolna

Wynagrodzenie – 6-8K brutto w zależności od doświadczenia + premia prowizja z marży 10-20% (zależnie z jakiego źródła jest lead).

**Opis stanowiska:**

- aktywna sprzedaż i promowanie produktów takich jak: rozwiązania Display (panele LED, video wall, monitory instalacyjne), rozwiązania druku (urządzenia drukujące, systemy wydruków, umowy i pakiety serwisowo-eksploatacyjne), sprzęt komputerowy;
- współpraca z dotychczasowymi klientami eo Networks;
- budowa sieci sprzedaży;
- samodzielne pozyskiwanie Partnerów branżowych;
- monitoring i analiza rynku;
- prognozowanie, planowanie i realizacja planów sprzedażowych;
- przygotowanie ofert;
- raportowanie sprzedaży.

**Wymagania:**

- znajomość rynku branży rozwiązań VD lub rozwiązań druku;
- znajomość technik sprzedaży;
- skuteczność w działaniu;
- min. 2-letnie doświadczenie na podobnym stanowisku w branży B2B poparte sukcesami;
- umiejętność pracy w zespole;
- wysoki poziom kultury osobistej;
- wysokie umiejętności interpersonalne;
- ambicja i skuteczność w dostarczaniu rezultatów pracy;
- dojrzałość, samodzielność, dobre zorganizowanie;
- prawo jazdy kat. B.

**Oferujemy:**

- wynagrodzenie składające się z podstawy i prowizji;
- wsparcie zespołu technicznego dla realizacji projektów;
- pełną wyzwań pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie;
- samodzielne realizowanie interesujących projektów;
- możliwość rozwoju zawodowego.

aplikacje proszę kierować na adres: [olena.witowska@greenminds.pl](mailto:olena.witowska@greenminds.pl)