

# LEAD GENERATOR

## Kogo szukamy?

Masz analityczny umysł i równie dobrze się czujesz w arkuszach kalkulacyjnych jak w mediach społecznościowych? Dobrze sobie radzisz w relacjach z ludźmi i łatwo nawiązujesz kontakty? W takim razie mamy dla Ciebie ciekawą pracę!

Mamy do obsadzenia stanowisko lead generatora - osoby wyszukującej potencjalnych klientów i nawiązującej z nimi pozytywne relacje biznesowe.

Idealny kandydat powinien łączyć umiejętności analityczne z przyjaznym nastawieniem do ludzi.

Wykształcenie ściśle lub techniczne będzie dodatkowym atutem.

Mile widziani także studenci.

## Kim jesteśmy?

Jesteśmy młodą i dynamicznie rosnącą firmą zajmującą się programowaniem. Pracujemy dla dużych firm i rozpoznawalnych marek. Specjalizujemy się w wyciąganiu klientów z technologicznych tarapatów.

## Zakres obowiązków

- nawiązywanie relacji biznesowych
- analiza potrzeb biznesowych
- przedstawianie oferty firmy
- umawianie i udział w spotkaniach biznesowych
- zarządzanie treścią strony

## Czego wymagamy?

- wysokich umiejętności analitycznych
- swobody w nawiązywaniu relacji interpersonalnych
- otwartości, komunikatywności, inicjatywy
- umiejętności pracy z arkuszami kalkulacyjnymi (MS Excel lub Open/LibreOffice)
- otwartości i chęci do nauki

## Co oferujemy?

- pracę w dynamicznie rosnącej firmie IT
- nowe ciekawe wyzwania
- elastyczne godziny pracy (od ½ etatu)
- luźną i przyjazną atmosferę pracy
- możliwość rozwoju w kierunku marketingu lub sprzedaży
- dla studentów umowę zlecenie oraz możliwość zaliczenia płatnych praktyk

## Jak aplikować?

Prześlij CV na [praca@impicode.pl](mailto:praca@impicode.pl). Nie zapomnij podać nazwy stanowiska, na które aplikujesz (lead generator).

Zastrzegamy sobie prawo do kontaktu jedynie z wybranymi kandydatami.