

Inżynier Sprzedaży /Sales Engineer

Przedstawiciel Handlowy/ Inżynier Sprzedaży.

Automatyka przemysłowa - duże możliwości rozwoju!

Dla jednego z naszych Klientów – międzynarodowej firmy z sektora automatyki przemysłowej, poszukujemy osoby na stanowisko Inżyniera Sprzedaży.

Do obowiązków na powyższym stanowisku będzie należało prowadzenie aktywnych działań sprzedażowych na podległym terenie **województwa mazowieckiego**, rozwijanie współpracy z obecnymi kontrahentami a także prowadzenie prezentacji produktowych. Inżynier Sprzedaży będzie odpowiadał za dobór odpowiedniego rozwiązania dostosowanego do potrzeb klienta, przygotowanie oferty i promocję marki.

Do udziału w procesie rekrutacyjnym zapraszamy zarówno **absolwentów kierunków technicznych**: elektronika, mechatronika, automatyka, jak również osoby zainteresowane rozwojem zawodowym w sektorze nowych technologii po **kierunkach ekonomicznych**. Pierwsze doświadczenia w sprzedaży B2B będą dodatkowym atutem. Warunkiem koniecznym udziału w rekrutacji jest **znajomość języka angielskiego na poziomie B2 oraz mobilność i gotowość do odbywania częstych podróży służbowych**. Jeśli jesteś osobą zmotywowaną, ambitną i zorientowaną na cel- zachęcamy do aplikowania!

Nasz klient zapewnia pełną wyzwania pracę, możliwość rozwoju w międzynarodowym środowisku, jasną ścieżkę kariery oraz regularne, zagraniczne szkolenia produktowe. Do dyspozycji Inżyniera Sprzedaży będą wszystkie niezbędne narzędzia pracy, w tym samochód służbowy także do użytku prywatnego.

Jeśli ta oferta jest dla Ciebie interesująca, prześlij aktualne CV na adres paprocka@hays.pl